

Nous sommes une société de biotechnologies et de thérapie génique qui développe, produit et commercialise des vecteurs viraux à façon pour le développement de modèles expérimentaux pour des applications cliniques et de R&D.

Pionnier dans la fabrication de vecteurs lentiviraux concentrés et hautement purifiés, Flash Therapeutics est aujourd'hui un acteur majeur du marché du transfert de gènes au niveau mondial. Parce que chaque projet est unique, nous plaçons la relation client au cœur de notre développement.

Afin de poursuivre notre croissance à l'international, nous renforçons notre équipe commerciale et recherchons : **Un(e) Ingénieur(e) Commercial(e)**

Sous la supervision du Business Development Manager, vous participez au déploiement de la stratégie commerciale et développez votre chiffre d'affaires à l'international.

Missions :

- Vous animez et fidélisez le portefeuille de clients actuels,
- Vous identifiez et qualifiez les nouveaux prospects en coordination avec l'équipe du webmarketing.
- Vous construisez l'offre technico-commerciale en étroite liaison avec les chefs de projet technique et l'administration des ventes et vous négociez les conditions commerciales
- Vous assurez le suivi aux différentes étapes du projet et vous êtes garant de la satisfaction du client
- Vous organisez des visites ciblées chez les prospects et clients en Europe
- Vous organisez les rencontres lors des salons et congrès scientifiques en Europe et aux USA.

Vous avez une double compétence biologie/commerciale et disposez d'une expérience de vente de 3 à 5 ans dans l'industrie pharmaceutique ou les biotechnologies.

Vous disposez d'excellentes qualités relationnelles et vous avez démontré votre capacité à développer un courant d'affaires dans un environnement complexe de vente de produits innovants et de prestation de service à l'international.

Proactif (ve), organisé (e), vous aimez le travail d'équipe et souhaitez travailler dans un contexte agile et exigeant d'une entreprise innovante en fort développement. L'anglais courant est obligatoire. La mission implique des déplacements (20%).

Le poste est disponible immédiatement, est basé à Toulouse.

Merci d'adresser votre candidature (LM et CV) à RH@flashtherapeutics.com